





Firma	 1:1 Assekuranzservice AG	 Akkurat financial service GmbH	 allfinanztest.de GmbH Deutschland	 AMEXPOL AG
Vorstand/ Geschäftsführung	 Robert Hilzensauer Vorstand	 Thomas Meyer Gesellschafter Geschäftsführer	 Dipl. Ing. Bernd Plitschuweit Geschäftsführer	 Boris Beermann Vorstand
Produktparten	- LV - SUH - KV - bAV - Gewerbe - Marktresearch - Investmentfonds - Bausparen - Finanzierungen	- LV (inkl. bAV) - KV (inkl. bKV) - Komposit, Gewerbeversicherung - Realimmobilien - Direktinvestments - offene und geschlossene Investmentfonds und Vermögensverwaltung - Finanzierung und Bausparen - Vorsorgevollmachten - NEO (NettoEntgeltOptimierung)	- Sach und Leben - biometrische Risiken - - VS Privat - Gewerbe - offene Investmentfonds	- Komposit gewerblich - Komposit privat - Kfz - Personenversicherungen - Baufinanzierung und Bausparen
Alleinstellungsmerkmal	Best Advice inkl. Übernahme der Produktauswahlhaftung, Maklervertragsservice, Umdeckungsservice, APMV, Sofortcourtage & Courtagepower, sämtliche Software-Tools kostenlos, hauseigene 1:1 Akademie inkl. Webinare, Marketingunterstützung.	Neben den rechtlich eigenständigen Vereinbarungen, die dem Vermittler vollständige Courtagesicherheit und Bestandsschutz garantieren, bietet die Akkurat individuellen, persönlichen und lösungsorientierten Fachsupport, unternehmerische Unterstützung/Coaching sowie umfassende Vertretung im Urlaubs- und Krankheitsfall.	Inkludierung bedeutender anderer Pools. Kein Konkurrenzdenken, automatische Beteiligung der Poolpartner an steigenden Courtagen, keine Trichterwirkung. Poolpartner hält Direktkontakt zu Produktgebern, uneingeschränkte Produktauswahl.	Als einer der Ersten bereits 1995 eigenes Deckungskonzept entwickelt. Maklerpool mit maßgeschneiderten Deckungskonzepten für spezielle Branchen und individuelle Lösungen für Spezialrisiken. Inhabergeführtes Familienunternehmen.
Anzahl der Mitarbeiter im Backoffice	155	30 (Backoffice)	12	42
Anzahl angeschlossener Vermittler	3.231	145 Partnerunternehmen 380 Makler	434	4.595
Voraussetzung für die Mitgliedschaft	Voraussetzung ist eine Registrierung als Makler nach § 34d. Die 1:1 AG bietet zusätzlich Branchenfremden über ihre Tochtergesellschaft Pegasus Consulting die Möglichkeit einer Ausbildung zum Versicherungskaufmann/-	Neben den gesetzlichen Rahmenbedingungen steht die Qualifikation und besonders die Beratung im Vordergrund.	IHK-Zulassung als Makler oder Vertreter und Tippgeberlösung.	Versicherungsmakler nach § 34 d Abs. 1, eingetragen im IHK-Vermittlerregister.
Provisionserlöse (in Euro, aufgerundet)	2014: 41,5 Mio. 2015: 40,8 Mio. 2016: 44,9 Mio.	2014: 19,5 Mio. 2015: 21,45 Mio. 2016: 23,59 Mio. 2017: 25,95 Mio.	2016: ca 1,2 Mio. 2017: ca 1,25 Mio.	2016: 8,05 Mio.
Mitgliedschaftsgebühren	Keine - Die 1:1 AG verlangt kein Mindestvolumen oder Ähnliches. Der komplette Service der 1:1 AG ist für Vertragspartner kostenlos.	Keine - Für eine Zusammenarbeit fallen keine Gebühren an.	Wenn gewünscht, für alle Rechner und Portale 29 Euro p. m.	Keine
Kündigungsfristen	k. A.	3 Monate zum Monatsende	1 Monat	3 Monate
Rechtliche Anbindung der Vermittler	Die Anbindung der Makler kann wahlweise nach § 84 HGB oder § 93 HGB gewählt werden.	Makler gemäß § 93 HGB können Partner werden. Geregelt durch geprüften Kooperationsvertrag.	Freie Vermittler, keine Ausschließlichkeit.	Courtagevereinbarung
Besonderheiten in der Vertriebsunterstützung	Unterstützung durch hauseigene Werbeagentur. Über die DePeMa AG professionelle Vertriebsunterstützung im Bereich bAV. Durch die Tochtergesellschaft Pegasus Dialog Unterstützung bei der qualitativen Gewinnung neuer Partner. Wir unterstützen Partner auch bei der Suche nach Bestandsnachfolgern, auf Wunsch tritt die 1:1 AG als Zwischenkäufer auf, um geeignete Käufer zu finden.	Kompetente Unterstützung durch die jeweiligen Fach-Teams, regelmäßige Fachveranstaltungen, laufende Weiterbildungen, Schnittstellen zu teilweise kostenfreien Vergleichsprogrammen, technische Lösungen zur Ablaufoptimierung und Unterstützung durch regionale Betreuung, auch in der Beratung.	Starthilfe, Ruhestandslösung, Selektionen im Bestand nach Verkaufskriterien, Backoffice im Urlaub/bei Krankheit.	Kostenlose Vergleichsrechner, SHU-Vergleichs-App, Individuelle Angebotsberechnung, Maklerbetreuung vor Ort.
Interne Schulungen/ Prüfungsvorbereitungen	Einsteigerschulungen, Verkaufsschulungen, Produktschulung, Persönlichkeitstrainings, Unternehmensführung als Präsenz- und/oder Onlineschulungen. Hauseigene 1:1 AG-Akademie mit eigenem Schulungszentrum inkl. kostenfreier Übernachtungen und Verpflegung. Ausbildung Branchenfremder zum Versicherungsfachmann/	Individuelle Schulungsangebote durch die Fach-Teams sowie Schulungsvorbereitungen über Online-Dienstleister zu rabattierten Sonderkonditionen. Pflege der Weiterbildungskonten als Trusted Partner.	Schulungen am Portal von allfinanztest zu Produkten (ca. 600 Produkte in einer Datenbank mit frei definierbaren Ordnern).	AMEX bietet individuelle Angebote zur Fort-, Aus- und Weiterbildung für seine Mitarbeiter an.
Bei Ausscheiden des Vermittlers: Was geschieht mit den Kundenbeständen und Provisionsansprüchen?	Der Kundenbestand gehört dem jeweiligen Makler. Somit ist sichergestellt, dass der ausgeschiedene Makler seine Courtagefortzahlung auch über das Ausscheiden hinaus erhält.	Der Vermittler besitzt rechtlich eigenständige Vereinbarungen zu den Produktgebern, somit direkter Vertragspartner und Inhaber der Bestände. Bestands- und Courtageansprüche sind rechtssicher geregelt	Nachfolgelösung - der ausscheidende Poolpartner bestimmt den Nachfolger und die Konditionen.	Bestands- und Provisionsanspruch bleibt beim Vermittler. Dieser muss anzeigen, was mit dem Bestand geschehen soll.
Ansprechpartner für Vermittler	Backoffice Augsburg Berliner Allee 28, Augsburg Tel. 0821/24 27 852-0 info@1zu1.ag	Thomas Meyer Gesellschafter-Geschäftsführer Tel. 0251/89 903 - 40 info@akkurat-service.eu	Corinna Irmer Vertriebsleitung Tel. 0375 / 370 15 28 c.irmir@allfinanztest.de	Sibylle Köhler, Marlen Metzger Maklerservice Tel. 07631 / 36 40 - 600 maklerservice@amex-online.de
Ansprechpartner für die Maklerbetreuung	Backoffice Augsburg Berliner Allee 28, Augsburg Tel. 0821/24 27 852-0 info@1zu1.ag	Thomas Meyer Gesellschafter-Geschäftsführer Tel. 0251/89 903 - 40 info@akkurat-service.eu	Corinna Irmer/Anja Eisenreich EDV Abteilungsleitung Tel. 0375 / 370 15 31 a.eisenreich@allfinanztest.de	Daniel Wagner Leitung Vertrieb Tel. 07631 / 36 40 - 280 d.wagner@amex-online.de
Internet	www.1zu1.ag	www.akkurat-service.eu	www.allfinanztest.de	www.amex-online.de