





Firma	 1:1 Assekuranzservice AG	 Allfinanztest.de GmbH Deutschland	 AMEXPool AG
Vorstand / Geschäftsführung	 Jürgen Afflerbach Vorstandsvorsitzender	 Dipl. Ing. Bernd Plitschuweit Geschäftsführer	 Boris Beermann Vorstand
Produktsparten	LV, SUH, KV, bAV, Gewerbe, Marktresearch, Investmentfonds, Bausparen und Finanzierungen	Sach- und Personen Versicherungen, Investments, Bausparen	Komposit gewerblich, Komposit privat, Kfz, Personenversicherungen, Baufinanzierung und Bausparen
Alleinstellungsmerkmal	Best Advice inkl. Übernahme der Produktauswahlhaftung, Abschlussprovision aus Maklervertrag, 3-fache Provision aus allen privaten Sachverträgen im Maklervertrag, Maklervetragservice, Umdeckungsservice, sämtliche Software-Tools kostenlos, Übernahme der Kosten für die Aus- und Weiterbildung, Sofortcourtage & Courtagepower	Inkludierung Pools, Assekuradeure, ohne Konkurrenzdenken. Keine Trichterwirkung bei den Geschäftsabläufen (Partner behält Direktkontakt zu Produktgebern). Hohe Transparenz - prozentual steigende Courtageweitergabe, allumfassende Produktdatenbank ohne Einschränkung	Als einer der Ersten bereits 1995 eigenes Deckungskonzept entwickelt. Einer der wenigen Maklerpools, die maßgeschneiderte Deckungskonzepte für spezielle Branchen und individuelle Lösungen für Spezialrisiken anbietet. Inhabergeführtes Familienunternehmen
Anzahl der Mitarbeiter im Backoffice	164	12	42
Anzahl angeschlossener Vermittler	2.439	350	5.275
Voraussetzung für die Mitgliedschaft	Voraussetzung ist eine Registrierung als Makler nach § 34 d. Die 1:1 AG bietet zusätzlich Branchenfremden über ihre Tochtergesellschaft Pegasus Consulting die Möglichkeit einer Ausbildung zum Versicherungskaufmann/-frau IHK	Erfüllung der Zulassungsvoraussetzung oder Tipgeber	Versicherungsmakler nach § 34 d Abs. 1 Eingetragen im IHK-Vermittlerregister
Provisionserlöse (aufgerundet)	2015: 40,8 Mio Euro 2014: 41,5 Mio Euro 2013: 35,7 Mio Euro	2010 bis 2016: Gesamt 5,6 Mio Euro	2015: 7,7 Mio Euro 2014: 7,7 Mio Euro 2013: 7,6 Mio Euro
Mitgliedschaftsgebühren	keine - Die 1:1 AG verlangt kein Mindestvolumen oder ähnliches - der komplette Service der 1:1 AG ist für Vertragspartner kostenlos	keine	keine
Kündigungsfristen	k.A.	unbefristet	3 Monate
Rechtliche Anbindung der Vermittler	Die Anbindung der Makler kann wahlweise nach § 84 HGB oder § 93 HGB gewählt werden	Versicherungsmakler, Mehrfachagenten, Finanzanlagenvermittler, Immobiliendarlehensvermittler oder Tipgeber	Courtagevereinbarung
Besonderheiten in der Vertriebsunterstützung	Unterstützung durch die hauseigene Werbeagentur mit den Teams Werbung und Design sowie Kommunikation und Marketing. Über die DePeMa AG professionelle Vertriebsunterstützung im Bereich bAV. Durch Bereitstellung unserer Tochtergesellschaft Pegasus Dialog unterstützt die 1:1 AG Ihre Partner bei der qualitativen Gewinnung neuer Partner. Unterstützung bei der Suche nach Bestandsnachfolgern, darüber hinaus tritt die 1:1 AG auf Wunsch als Zwischenkäufer auf, um im Anschluss geeigneter Käufer zu finden	Krankenstandslösung, Vorhalten von automatisch generierten Beratungsprotokollen, Tool zur Bestandsübertragung, Backoffice, Kundenverwaltung online mit reversionssicherer Archivierung, Leistungsvergleichsrechner	Kostenlose Vergleichsrechner, SHU-Vergleichs-App, individuelle Angebotsberechnung, Maklerbetreuung vor Ort
Interne Schulungen, Prüfungsvorbereitungen	Einsteiger-, Verkaufs-, und Produktschulung, Persönlichkeitstrainings, Unternehmensführung als Präsenz- und/oder Onlineschulungen. 1:1 AG-Akademie mit eigenem Schulungszentrum inkl. kostenfreier Übernachtungen/Verpflegung. Ausbildung Branchenfremder zum Versicherungsfachmann/frau IHK inkl. Prüfungsvorbereitung	Webinare zum allfinanztest.de Portal sowie zu Produkten regelmäßig	AMEX bietet individuelle Angebote zur Fort-, Aus- und Weiterbildung für seine Mitarbeiter an
Bei Ausscheiden des Vermittlers: Was geschieht mit den Kundenbeständen und Provisionsansprüchen?	Der Kundenbestand gehört dem jeweiligen Makler. Somit ist sicher gestellt, dass der ausgeschiedene Makler seine Courtagefortzahlung auch über das Ausscheiden hinaus erhält	Der Bestand wird auf Wunsch des ausscheidenden Vermittlers verrentet	Bestand- und Provisionsanspruch bleibt beim Vermittler. Dieser muss anzeigen, was mit dem Bestand geschehen soll
Ansprechpartner für die Vertriebsbetreuung	Backoffice Augsburg Berliner Allee 28 86153 Augsburg E-Mail: info@1zu1.ag Tel. 0821 / 24 27 852 - 0 www.1zu1.ag	Corinna Irmr Vertriebsleiterin Tel. 0375 / 370 15 28 E-Mail: c.irmr@allfinanztest.de Anja Eisenreich Leiterin Produktpflege Tel. 0375 / 370 15 31 E-Mail: a.eisenreich@allfinanztest.de	Sibylle Köhler & Marlen Metzger Maklerservice Tel. 07631 / 36 40 - 600 E-Mail: maklerservice@amex-online.de Daniel Wagner Leitung Vertrieb Tel. 07631 / 36 40 - 280 E-Mail: d.wagner@amex-online.de Gökhan Coban Maklerbetreuer Tel. 07631 / 36 40 - 281 E-Mail: g.coban@amex-online.de